

株式会社経営戦略合同事務所より発行されている「ASUNARO」2011年11月号へ再度当社が掲載されました！ASUNAROへの掲載は2回目なのですが、今回は紙面内へ販売している顧客管理ソフト『IPmobile』の商品内容が説明されている記事が掲載されました。詳細については当社のホームページ又は、連絡先まで直接ご連絡下さい。紙面内容は下記よりご確認下さい！



CATCH UP

CATCH UP

### 「勝ち」にこだわる リピーター促進ツール事業

## 株式会社エス・ケイ通信

IP Mobile (顧客管理ソフト) を主力商品にして創業12周年

モバイルマーケティングツールや通信コンサルティング、WEBマーケティング事業を展開してきたエス・ケイ通信は、9月1日より12期目を迎える。3人から増える先、モバイルを主軸にしたリピーター促進ツール事業は12年を越え、今では400店舗を超える同業の中心事業となった。企画開発を自社で行っている IP Mobile 顧客管理ソフトはその主力商品。中小店舗の課題であるリピーター促進、オンライン予約、運営分析等をモバイルという市場ニーズに合わせてシステムを構築しワンストップで提供している。来店により決められたルールのもと数日後に効果的なメールが自動的に届く。アプリで機能を、24時間対応の手続きシステム「見込みユーザー」受けを自動的に追いかける機能も備えている。携帯ポイントシステムや簡易的なPOS機能等の売場管理ユーザー別の属性、電子カルテ等、店舗経営には欠かせない機能も充実。全期間発売自社で行ったことで多機能でありながらも低価格を実現している。中小店舗経営には心強い限り、今後の展開に期待が膨らむ。

**株式会社エス・ケイ通信**  
 設立 2000年9月  
 所在地 東京都港区北青山10-10  
 アシシテビル4F  
 TEL 03-5784-6780  
 資本金 1,900万円  
 URL http://sk-t.com/

CATCH UP

### 高収益型パチンコ店モデル

パチンコ界の「高収益店種」を確立し、まずと宣言するアミューズファクトリー。外資系コンサルティング会社でのコンサルティング経験とパチンコでのマイエー店経営で培った実務的な経験を融合させた原理原則をふまえたサービスを提供している。8月から始まった広告宣伝等に対する規制の下でも、「商売の本質は店のウリを確立し、お客様にプロモートすることにある」と、同社はウリを確立した競争力のある高収益型パチンコ店モデルを提案している。モデルケースの提供は協議会形式でのノウハウ提供サービス、または運営を形式で提供中だ。

**株式会社アミューズ・ファクトリー**  
 設立 2007年10月  
 所在地 東京都港区北青山1-51-1 朝倉センタービル  
 TEL 03-5304-1668  
 資本金 1,000万円  
 URL http://www.amuse-factory.com/



>>掲載号 2011年11月号

**株式会社 経営戦略合同事務所**  
 M & Aをコアとしたビジネスモデルをもとに独自のネットワークを通じて「企業のいま」を雑誌やWEBにて情報提供している。



<http://www.k-s-g.jp/>